

自社の「強み」を発見して、 その「技術」を確実にビジネスに結び付ける方法!

初回お試し参加無料!!
お申し込み・お問い合わせはこちら

TBS「夢の扉」で大注目の町工場!

大企業R&D部門から圧倒的な支持を集め、

この8年間で売上**16億円から売上32億円**に大躍進!

京都に本社を置く部品加工業の老舗企業、二九精密機械工業株式会社。

同社に集まる仕事は「医療機器」あるいは「先端科学技術」分野など、

いわゆる”世の中に出回らない仕事”がクチコミにも近い状態でドンドン舞い込んできています。

そんな同社をみて、皆はこう言います。「それはスゴイ技術を持つ二九精密さんだからできるん

でしょ?」と。しかし、それは違います!**同社も8年前は大いに悩みました。「自社の強みは何**

なのか?」と。しかし同社は、その自社ならではの強みを、**ある方法を使うことによって発見す**

ることができました。そして、その方法はどんな町工場であっても適用可能だというのです。

では、どうやって?

メールフォームはこちら 固有の技術をコアとして、そのコア技術と相乗効果のある技術を
組み合わせるのです。その技術は必ずしも自社のものである必要はありません。



さらに、その技術をわかりやすく相手に伝える工夫が必要です。同社の場合は同社の強み・技術を、わかりやすく正確に伝えるためのツールとして、マンガの技術冊子を制作しました。この技術冊子は、同社のホームページ上からPDFファイルで開くことが可能です。

同社の技術をマンガで分かりやすく伝える技術冊子

そして同社が重視しているのが動画によるプロモーション。動画専門の検索サイト、YouTubeを開くと、二九精密機械工業がアップしている同社の動画が数多く検索されます。技術を売りにする加工会社らしからぬ、ユニークな動画が逆に同社への関心をひきます。

まさに「技術力」だけではなく、異業種加工業との「コラボ力」、さらに京都流の「おもしろおかしく」を地でいく同社から学ぶべき点は、数多くありそうです。



同社の技術をわかりやすく伝える動画

メールフォームはこちら

ネス研究会 部品加工業経営部会 7月度定例会において、東京・大阪・名古屋 各会場にて講演いただけることになりました！

テーマは、

自社の「強み」を発見して、 その「技術」を確実にビジネス に結び付ける方法！

- ①自社の「強み」をいかにして見つけるのか？
- ②異業種加工業との組み方
- ③新たなお客のつくり方
- ④質疑応答・ディスカッション

100年続く、京都の老舗「部品加工業」社長から学びを得る、今回限りのチャンスです！



今、町工場が取り組むべきことは次の3つです。

- ①自社の強みを見つける
- ②顧客のニーズをつかむ
- ③自社の強みを「日本一」レベルにまで高める

ということです。

そして、この3つを追求して「日本一の町工場」を目指す場が、
ファクトリービジネス研究会 部品加工業経営部会 なのです。



初回お試し参加無料！！
お申し込み・お問い合わせはこちら





1. 脱下請け・脱価格競争を推進する。
2. 新規優良顧客を創造する。
3. 新技術・独自加工技術を開発する。

以上の取り組みを通して業績向上と永続的経営を実現し、社会貢献とともに我が国の競争力の向上に貢献できる部品加工業を目指すことを、本経営部会の目的とします。

この研究会には現在、日本全国、東北エリアから北九州エリアまで100社以上の部品加工業の皆様がご参加されています。

大手企業の海外移転など国内マーケットの縮小が叫ばれる中、国内での勝ち残りにこだわり、圧倒的な新規開拓力・高収益を実現している集団です。

社員6名の町工場から社員100人の部品加工業まで参加されていますが、「業績を伸ばしたい」「日本一を目指したい」という熱い思いと行動力があれば、どなたでもご参加いただけます。

毎回「無料お試し参加」も承っておりますので、お申し込みフォームからお気軽にお問い合わせください。

講座のご紹介

メールフォームはこちら



第1講座 12:30~13:45

モデル企業 経営者による講演

毎回、部品加工業のモデル企業経営者を招いて講演をいただいております。自社の技術をいかにして伸ばすのか？社員の技能・モチベーションをいかに上げるのか？この研究会でしか聞けない、毎回示唆に富んだお話を聞くことができます。



第2講座 14:00~15:15

船井総研による最新事例紹介

船井総研が、日々のコンサルティングの中で作り上げた成功事例や、業界動向について発表します。



第3講座 15:30~16:45

技術力UPミーティング

本ミーティングのテーマは自社の「日本一の技術・強み」を見つける、あるいは伸ばす、ということです。自社の本当の強みは自社だけでは中々気づけないものです。同業の仲間たちからの示唆、さらに実際の仕事で組むことができるパートナーを見つけるチャンスでもあります。また毎回定例会ごとに船井総研コンサルタントが各分野のエンドユーザーの加工ニーズを把握。この場で皆様へ生の情報提供を行います。

ファクトリービジネス研究会に関するご相談・お問い合わせはこちら

☎ 0120-271-086

受付時間
9:00~18:00

メールフォームはこちら



会場は東京、大阪、名古屋の3会場をご用意しております。



今回、このページをご覧いただいた方は…

初回お試し参加 無料でご招待いたします!!

初めてファクトリービジネス研究会 部品加工業経営研究会に参加される方のみ!
1社1名様(経営者様限定)のみのご案内です。

お試し参加の方に満足していただくために

5名様限定

とさせていただきます!

初回お試し参加無料!!
👉 お申し込み・お問い合わせはこちら

ファクトリービジネス研究会に関するご相談・お問い合わせはこちら

☎ 0120-271-086

受付時間
9:00~18:00

メールフォームはこちら

